



## Vacature C&Explore: Sales medewerker (deeltijds)

Zin om mee te bouwen aan een bedrijf waarbij het helpen van kinderen centraal staat? Kun je je gemakkelijk inleven in de leefwereld van leerkrachten en therapeuten en houd je ervan om fijne verkoopgesprekken te voeren?

Dan ben jij mogelijks de persoon die we zoeken!

### **Bedrijfsomschrijving:**

C&Explore is een dynamisch bedrijf dat innovatieve leermethodes heeft ontwikkeld om kinderen te leren schrijven (Schrijftrein) en blind typen (Typ10). We zijn gespecialiseerd in het aanbieden van opleidingen en didactisch materiaal voor leerkrachten en therapeuten. Jaarlijks leiden we zo'n 300 nieuwe lesgevers op in België en Nederland. Momenteel zijn we op zoek naar een deeltijdse sales medewerker (Nederlandstalig) die ons kan helpen om onze positie in deze markten verder te verstevigen.

### **Functieomschrijving:**

Als Sales Medewerker bij C&Explore ben je verantwoordelijk voor het vergroten van onze klantenkring. Dit doe je door het opvolgen van (warme) leads en door het meezoeken naar nieuwe kansen. Je werkt nauw samen met de marketingverantwoordelijke om de verkoopdoelstellingen te behalen en de groei van ons bedrijf te stimuleren. Je identificeert potentiële klanten, bouwt relaties op met prospects en presenteert overtuigend de voordelen van onze trainingen. Het aantal werkuren per week is bespreekbaar (minimum 12u) en de werktijden zijn flexibel.

### **Verantwoordelijkheden:**

1. Identificeren en benaderen van potentiële klanten via telefoon, e-mail en andere verkoopkanalen.
2. Het voeren van consultatieve verkoopgesprekken om de behoeften van de klant te begrijpen en een aangepaste oplossing voor te stellen.
3. Geven van demonstraties of infosessies (online via zoom, op een beurs of bij de klant zelf).
4. Samenwerken met marketing om leads te genereren en de zichtbaarheid van Typ10/Schrijftrein te vergroten.
5. Het bijhouden van verkoopactiviteiten en klantinformatie in onze database.

### **Vereisten:**

1. Sterke communicatieve vaardigheden in het Nederlands en het vermogen om vlot en helder te presenteren.
2. Uitstekende interpersoonlijke vaardigheden en het vermogen om relaties op te bouwen.
3. Ervaring in B2B-verkoop is een plus, bij voorkeur in de onderwijs- of trainingssector.
4. Zelfgemotiveerd en in staat om doelen te behalen.
5. Kennis van schrijf- of typmethodes of de bereidheid om snel productkennis op te doen. Eventueel door zelf ook enkele lesjes te geven aan een (kleine) groep kinderen.

**Wat bieden wij:**

1. Competitief salaris met bonussen op basis van prestaties.
2. Mogelijkheden voor professionele ontwikkeling en training.
3. Een dynamische en ondersteunende werkomgeving.
4. Flexibele werkuren en werkdagen.
5. Evenwichtige verdeling tussen thuiswerk en salesbezoeken.
6. Een leuk team, we organiseren geregeld ook teambuildings.

Herken jij jezelf in deze kwaliteiten en voel je je aangesproken om deel uit te maken van ons boeiend verhaal? Dan nodigen we je graag uit om te solliciteren. Stuur je CV en motivatiebrief naar [info@c-explore.com](mailto:info@c-explore.com)

C&Explore waardeert diversiteit en is een gelijke kansen werkgever. We moedigen kandidaten van alle achtergronden aan om te solliciteren.